



SECTORES AGROALIMENTARIO, PESQUERO Y MEDIOAMBIENTAL

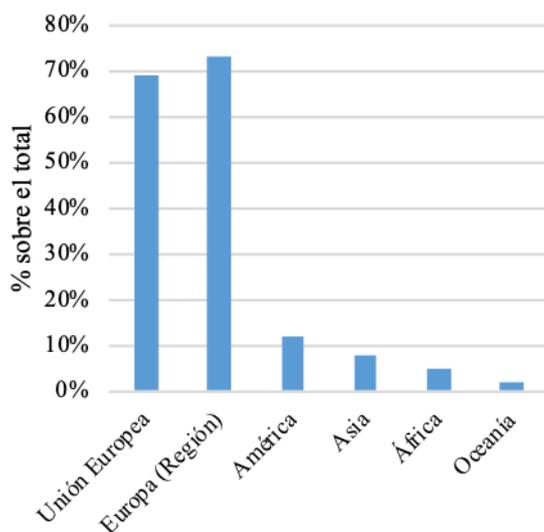


ANÁLISIS DEL COMERCIO EXTERIOR DEL PAÍS¹

El Reino Unido es un país netamente importador de alimentos, dado que sus producciones no alcanzan a cubrir los mínimos de abastecimiento. Las importaciones agroalimentarias² del Reino Unido en el periodo enero - diciembre de 2016 han ascendido a 52,11 miles de millones de euros.

De estos productos, más del 50% provienen de la Unión Europea (73% de Europa como región), seguida de América (12%) y Asia (8%).

Importaciones agroalimentarias del Reino Unido con respecto al resto del mundo, enero-diciembre 2017



Gráfica 1: Importaciones agroalimentarias del Reino Unido con respecto al Resto del Mundo, 2017.

Fuente: Elaboración propia a partir de datos ICEX (EUROESTACOM).

Los principales proveedores extranjeros fueron los Países Bajos, Irlanda, Francia, Alemania, España y Bélgica.

País	Miles de Millones de Euros	% sobre el total
------	----------------------------	------------------

Países Bajos	6,89	13%
Irlanda	4,95	9%
Francia	4,80	9%
Alemania	4,69	9%
España	3,48	7%
Bélgica	2,7	5%

Tabla 1: Principales países de los que el Reino Unido importa productos agroalimentarios 2017.

Fuente: Elaboración propia a partir de ICEX (EUROESTACOM).

¹Food Statistics Pocketbook 2018. Fuente: <https://www.gov.uk/government/statistics/food-statistics-pocketbook-2016>.

²Datos: ICEX (EUROSTACOM) - Códigos: 1, 2.



El grado de autosuficiencia¹ del Reino Unido está en declive y en 2017 ha disminuido un punto porcentual con respecto al 61% de 2016² para todos los alimentos. El propio Reino Unido suministra el 50% de todos los productos alimentarios consumidos.

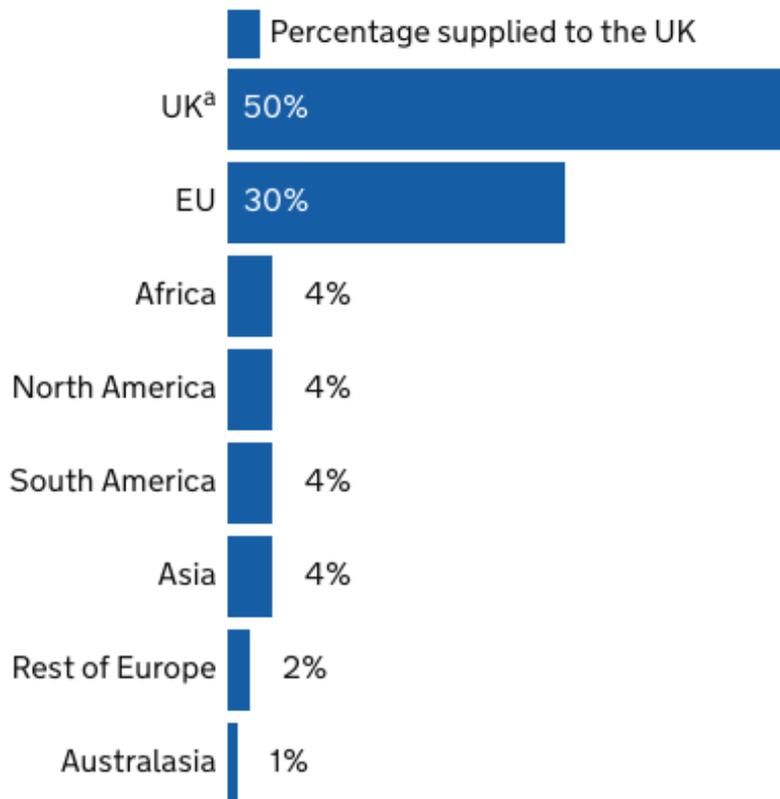


Figura 1: Origen de los alimentos consumidos en el Reino Unido 2017.

Fuente: Food Statistics Pocketbook 2017

La balanza comercial agroalimentaria del Reino Unido con respecto al resto del mundo muestra un constante déficit comercial en productos agroalimentarios en los últimos años.

¹ El grado de autosuficiencia de alimentos se calcula como el valor en explotación de la producción de alimentos sin elaborar, dividido por el valor de los alimentos sin elaborar utilizados en el país para el consumo humano, incluyendo los alimentos producidos en el país que se destinan a la exportación.

² Food Statistics Pocketbook 2017.



ANÁLISIS DE LAS IMPORTACIONES AGROALIMENTARIAS DEL PAÍS³

	2017	2018
Fruta y verdura	9,1	11,1
Productos cárnicos	5,9	6,7
Bebidas	5,1	5,7
Cereales	3,2	3,9
Productos lácteos y huevos	2,2	3,2
Pescado	2,3	3,2
Té, Cacao, etc.	3,1	3,8
Alimentación animal	1,9	2,2
Aceite	1,6	2,1
Azúcar	1,2	1,3
Otros	3,0	3,2

Gráfica 2: Importaciones agroalimentarias por productos, Reino Unido, 2017-2018. (Miles de millones de Libras)
Fuente: Elaboración propia a partir de datos del DEFRA

(<https://www.gov.uk/government/publications/food-statistics-pocketbook-2017/food-statistics-in-your-pocket-2017-global-and-uk-supply>)

³ Farming and Food Brief October 2015. Fuente: <https://www.gov.uk/government/collections/monthly-farming-and-food-brief>.

⁴ aunque en la gráfica 3, se observa "Otras Industrias Agroalimentarias" como un valor muy alto, esto se debe a que engloba muchos otros productos, por ejemplo panadería, azúcar o aceites, cuyos valores individuales son inferiores.



ANÁLISIS DE LAS EXPORTACIONES AGROALIMENTARIAS DEL PAÍS¹

En el año 2018, como resultado del proceso del Brexit, las exportaciones agroalimentarias del Reino Unido ascienden a 22 miles de millones de libras, lo que supone mil millones más que en el 2017. No obstante, a pesar de haber facturado más, se han visto gravemente afectadas las exportaciones a Estados externos a la UE y los agricultores y productores han mostrado su preocupación ante un posible descenso de la rentabilidad de las ventas de producirse un Brexit sin acuerdo. El 59,70% de exportaciones tienen por destino la UE, siendo, dentro de esta, los principales destinos: Irlanda (17%), Francia (10%), Países Bajos (7%), Alemania (6%), España (5%) y Bélgica (3%).

Fuera de la UE, las exportaciones a los Estados Unidos suponen el 11% del total, mientras que las exportaciones a Asia, el 16% del total.

Entre los productos más exportados, destacan sobre todo las bebidas alcohólicas distintas del vino (7,4 mm£), frutas, verduras y cereales (3,3 mm£) y los animales vivos, sus productos y su alimentación (5 mm£).

	2017	2018
Fruta y verduras	1,0	1,2
Productos cárnicos	1,4	1,8
Bebidas	6,3	7,4
Cereales	2,1	2,1
Productos lácteos y huevos	1,2	1,8
Pescado	1,3	1,9
Té, Cacao, etc.	1,2	1,5
Alimentación Animal	0,9	1,4
Aceites	1,6	0,6
Azúcar	0,4	0,4
Otros	3,0	2,0

Gráfica 3: Exportaciones agroalimentarias por productos, Reino Unido, 2017-2018. Miles de millones de Libras.

Fuente: Elaboración propia a partir de datos del DEFRA.

Fuente: <https://www.fdf.org.uk/exports-2018-q4.aspx#item3>



ANÁLISIS DEL COMERCIO EXTERIOR AGROALIMENTARIO CON ESPAÑA

España es uno de los principales suministradores de productos agrícolas no procesados al Reino Unido. De los países exportadores al Reino Unido de la Unión Europea, España representó en el año 2017 el 32% de las exportaciones de hortalizas frescas y congeladas y el 47% de las frutas frescas y congeladas.

Para España, el Reino Unido es uno de los principales mercados para sus productos agroalimentarios. En 2017, las exportaciones agroalimentarias de España al Reino Unido representaron 3,79 mm€, siendo las importaciones de 1,31 mm€, resultando un saldo comercial agroalimentario positivo, que asciende a 2,48 miles de millones de euros.

Las exportaciones más importantes son: hortalizas frescas y congeladas, frutas frescas y congeladas, conservas hortofrutícolas y productos cárnicos.

Entre las importaciones españolas destacan las bebidas alcohólicas distintas del vino, los pescados y mariscos y los cereales y productos de molinería.

La tasa de cobertura es muy positiva para España en todos los productos, con excepción de pescados y mariscos, tabaco, otras grasas y aceites y otras bebidas alcohólicas distintas del vino.

Tabla de exportaciones/importaciones España-Reino Unido, 2017¹:

Productos	Exportaciones 2017 Miles de Euros	Importaciones 2017 Miles de Euros
Productos de origen vegetal	2.233.528,82	357.753,11
Hortalizas frescas y congeladas	882.045,26	26.850,55
Frutas frescas y congeladas	951.518,47	4.835,31
Conservas hortofrutícolas	257.089,98	17.376,47
Semillas, frutos oleaginosos y cultivos industriales	16.507,486	10.932,73
Frutos secos	56.132,014	4.680,23
Plantas vivas y productos de floricultura	13.903,06	2.152,56
Cereales y productos de la molinería	50.645,83	256.833,21
Tabaco	5.686,69	34.092,05
Animales vivos, sus productos y su alimentación	56.001,58	39.895,81
Productos cárnicos y sus transformados	275.520,08	57.683,83
Pescados, mariscos y sus transformados	98.739,28	224.830,54
Otras industrias agroalimentarias	667.055,77	318.708,00
Azúcar y productos de confitería	98.344,64	43.356,44
Panadería, pastelería y galletas	96.769,53	34.564,32
Pastas alimenticias y preparados de cereales	44.929,71	34.564,32



Aceite de oliva	149.981,71	457,40
Otras grasas y aceites	9.486,33	13.267,31
Productos lácteos	59.923,63	31.251,83
Vinos	31.9115,73	9.482,42
Otras bebidas alcohólicas	67.477,35	281.799,27
Bebidas sin alcohol	79.326,78	21.687,64
TOTAL	3.796.765,39	1.311.840,61

Tabla 2:

Exportaciones/Importaciones España-Reino Unido, 2018.

Fuente: Elaboración propia a partir de datos ICEX (ESTACOM).

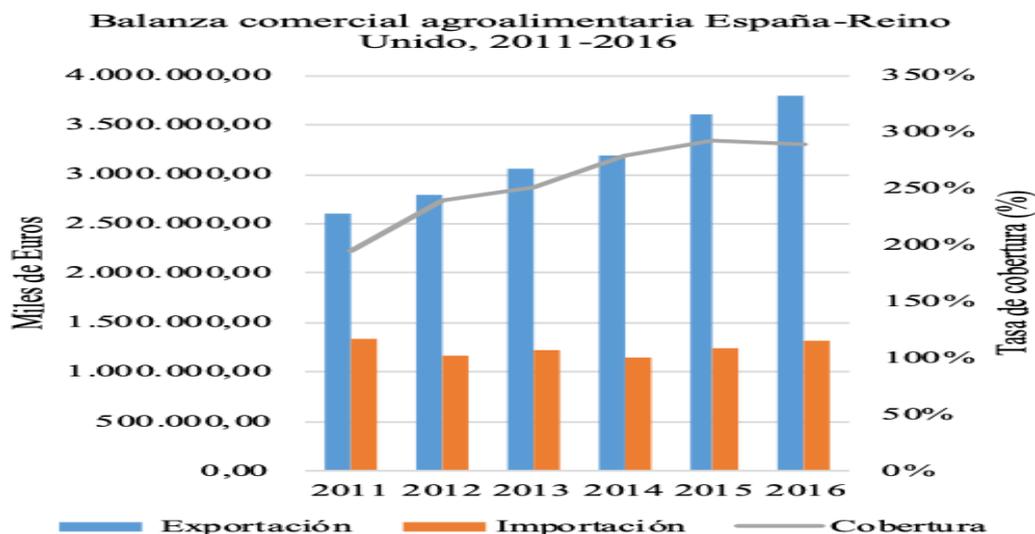


Tabla 3: Exportaciones España-Reino Unido, 2016 y su tasa de variación con respecto a 2015.

Fuente: Elaboración propia a partir de datos ICEX (ESTACOM).

¹ En esta tabla se presentan los productos más importantes, se han omitido categorías como: “transformados congelados” o “preparaciones alimenticias diversas” para su mejor representación. No obstante, los productos omitidos en la tabla han sido tenidos en cuenta para el cálculo total y de las divisiones principales (en la tabla en negrilla).

Gráfica 4: Balanza comercial agroalimentaria España-Reino Unido, 2011-2016.

Fuente: Elaboración propia a partir de datos ICEX (ESTACOM).

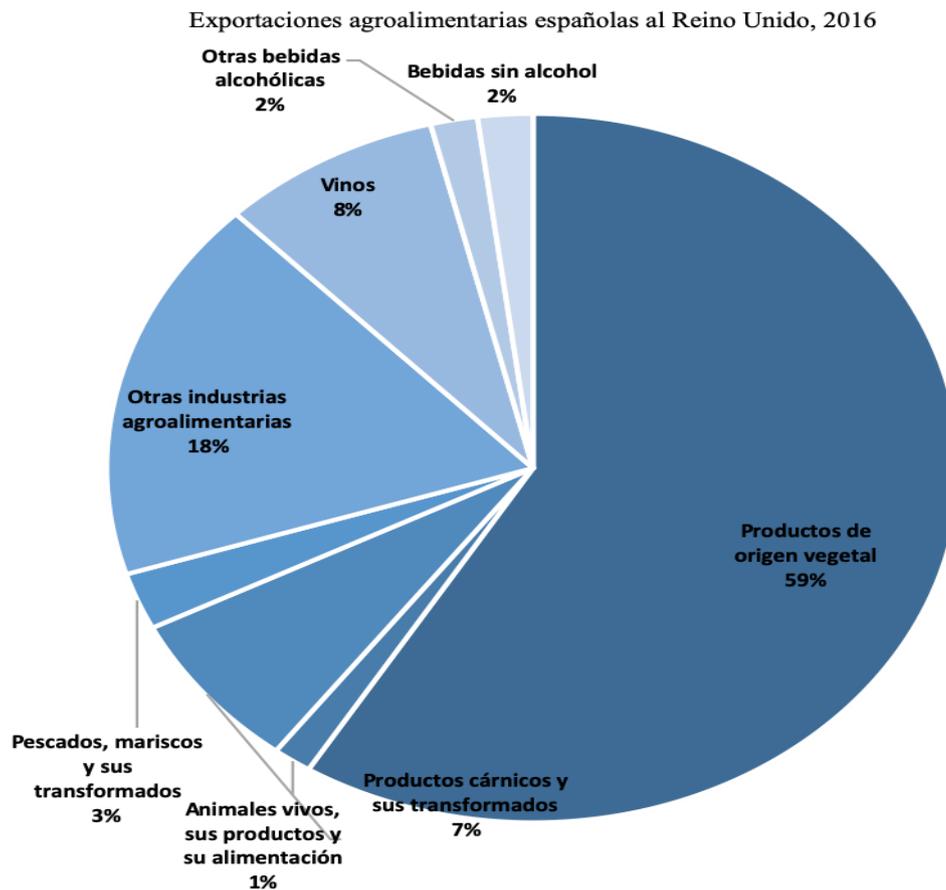


ANÁLISIS DE LAS EXPORTACIONES AGROALIMENTARIAS ESPAÑOLAS

El Reino Unido tiene un importante déficit comercial agroalimentario. España es el principal exportador de verduras frescas y congeladas al Reino Unido, seguido de los Países Bajos, aunque debe tenerse en cuenta que en la mayoría de los casos las exportaciones de verduras frescas desde los Países Bajos se realizan con productos procedentes de otros países, con una alta presencia de verduras frescas españolas. Ocurre lo mismo en el caso de las frutas frescas.

Otros productos importantes y con fuerte potencial de futuro son los vinos y las grasas y aceites. El Reino Unido constituye el segundo destino de los vinos españoles, solo precedido por Alemania.

España es el principal exportador de aceite de oliva al Reino Unido. El aceite de oliva cada vez alcanza una mayor aceptación por parte del mercado británico a pesar de la elevada competencia de otros aceites vegetales más baratos y del consumo tradicional de mantequilla y margarina en la cocina británica.



Gráfica 5: Exportaciones agroalimentaria española al Reino Unido, 2016.

Fuente: Elaboración propia a partir de datos ICEX (ESTACOM).



EXPORTACIONES ESPAÑOLAS AL REINO UNIDO 2016

Productos	Exportaciones 2016 Miles de Euros	Tasa de variación con respecto a 2015
Productos de origen vegetal	2.233.528,82	7,37
Hortalizas frescas y congeladas	882.045,27	10,15
Frutas frescas y congeladas	951.518,47	7,26
Conservas hortofrutícolas	257.089,99	2,73
Semillas, frutos oleaginosos y cultivos industriales	16.507,49	223,42
Frutos secos	56.132,01	-7,84
Plantas vivas y productos de floricultura	13.903,07	-7,44
Cereales y productos de la molinería	50.645,84	-9,31
Tabaco	5.686,69	11,31
Animales vivos, sus productos y su alimentación	56.001,58	-9,10
Productos cárnicos y sus transformados	275.520,08	7,48
Pescados, mariscos y sus transformados	98.739,28	23,06
Otras industrias agroalimentarias	667.055,77	8,51
Azúcar y productos de confitería	98.344,64	17,47
Panadería, pastelería y galletas	96.769,53	6,34
Pastas alimenticias y preparados de cereales	44.929,71	-5,00
Aceite de oliva	149.981,71	4,56
Otras grasas y aceites	9.486,33	18,63
Productos lácteos	59.923,63	52,77
Vinos	319.115,73	-6,98
Otras bebidas alcohólicas	67.477,35	-16,73
Bebidas sin alcohol	79.326,78	23,87
TOTAL	3.796.765,40	5,30%

Tabla 4: Exportaciones España-Reino Unido, 2016 y su tasa de variación con respecto a 2015.

Fuente: Elaboración propia a partir de datos ICEX (ESTACOM).

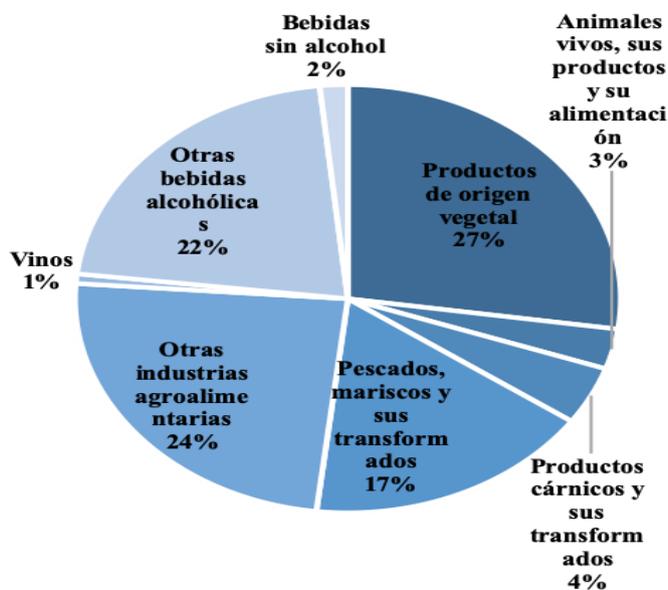


ANÁLISIS DE LAS IMPORTACIONES AGROALIMENTARIAS ESPAÑOLAS DEL REINO UNIDO

Los dos productos clave entre las exportaciones agroalimentarias del Reino Unido a España son el whisky (otras bebidas alcohólicas) y los cereales, principalmente trigo en grano.

España es el principal país importador de trigo británico y uno de los más importantes de whisky escocés.

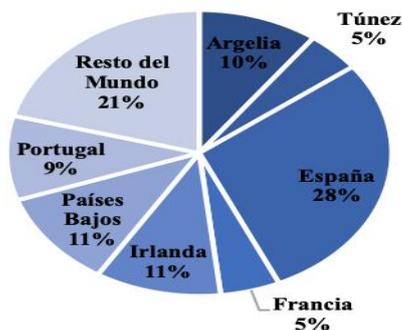
Importaciones agroalimentarias españolas del Reino Unido, 2016



Gráfica 6: Importaciones agroalimentaria españolas al Reino Unido, 2016.

Fuente: Elaboración propia a partir de datos ICEX (ESTACOM).

Principales compradores de trigo británico, 2016



Gráfica 7: Principales compradores de trigo británico.

Fuente: Elaboración propia a partir de datos ICEX (EUROESTACOM).



FICHA COMERCIO EXTERIOR

Productos	Importaciones 2016 Miles de Euros	Tasa de variación respecto a 2015 (%)
Productos de origen vegetal	357.753,11	35,20
Hortalizas frescas y congeladas	26.850,55	-7,66
Frutas frescas y congeladas	4.835,31	-78,34
Conservas hortofrutícolas	17.376,47	37,38
Semillas, frutos oleaginosos y cultivos industriales	10.932,73	-13,11
Frutos secos	4.680,23	30,39
Plantas vivas y productos de floricultura	2.152,56	122,58
Cereales y productos de la molinería	256.833,21	72,36
Tabaco	34.092,05	-0,94
Animales vivos, sus productos y su alimentación	39.895,81	-0,28
Productos cárnicos y sus transformados	57.683,83	6,19
Pescados, mariscos y sus transformados	224.830,54	10,60
Otras industrias agroalimentarias	318.708,00	-4,04
Azúcar y productos de confitería	43.356,44	-20,08
Panadería, pastelería y galletas	26.052,03	-3,53
Pastas alimenticias y preparados de cereales	34.564,32	2,33
Aceite de oliva	457,40	-90,00
Otras grasas y aceites	13.267,31	-53,51
Productos lácteos	31.251,83	16,70
Vinos	9.482,42	-1,85
Otras bebidas alcohólicas	281.799,27	-4,28
Bebidas sin alcohol	21.687,64	-6,76
TOTAL	1.311.840,61	6,18%

Tabla 5: Importaciones España-Reino Unido, 2016 y su tasa de variación con respecto a 2015.
Fuente: Elaboración propia a partir de datos ICEX (ESTACOM)



BARRERAS COMERCIALES

El Reino Unido forma parte del territorio aduanero comunitario, por lo que el régimen comercial de importación y exportación de aplicación en el territorio británico viene determinado por la PCC¹, pudiendo definirse como un régimen libre, tanto en su vertiente importadora como exportadora.

La legislación permite algunas restricciones con respecto a los requerimientos básicos de salud y seguridad y sobre homologación de especificaciones técnicas, aunque el Tribunal de Justicia Europeo suele imponer el principio de reconocimiento mutuo de normas. Sin embargo, algunas cadenas distribuidoras imponen la obligación de certificaciones particulares o del *British Retail Consortium*.

Con respecto al etiquetado en el Reino Unido se establecen regulaciones por “*The Food Safety Act 1990*”, “*The Food Labelling Regulation 1996*” y “*Clear Food Labelling Advice 2007*”.

Para las bebidas alcohólicas una traba comercial legal puede ser el elevado impuesto especial establecido en el Reino Unido y para el futuro, la prevista imposición de “precio mínimo”.

ACUERDOS COMERCIALES

La política comercial es una competencia exclusiva de la Unión Europea y aún no se ha llegado a un acuerdo comercial definitivo para la salida del Reino Unido de la UE. Ambos bloques cuentan hasta el 31 de diciembre de 2020 para establecer una nueva política comercial, que tiene que ser aprobada por los Parlamentos de cada país miembro de la UE y por el británico.